

Studietur til Holland

2023

I uge 38 gik turen til Holland for dette års hovedforløb² af gartnererelever på Kold College.

Vi vil meget gerne takke Kirsten Wiedemanns mindelegat for at gøre turen mulig, og skabe en masse nye oplevelser og indsamle konstruktiv viden. Mange tak til virksomhederne, som tog sig tid til at vise os rundt og deres engagement for vores uddannelse. I følgende afsnit kan du læse om, hvad vi har lært om de virksomheder, som vi besøgte.

Groen Direct

Groen Direct er Europas største markedsplads for planter. De er kendt for altid at levere topkvalitet, de lægger meget energi i at have et godt samarbejde med både sælgere og købere og logistik er deres mellemnavn. "Logistik er lig med logik", citat Hans Cok.

Hans Cok, som er administrerende direktør hos Groen Direct, gav os studerende en spændende og medrivende præsentation, hvor han fortalte om historien og udviklingen af virksomheden gennem tiden.

Virksomheden er privatejet og er blevet etableret i 1996.

De samarbejder med mere end 700 forskellige gartnerier, hvoraf 500 af dem er beliggende i Holland. Groen Direct skaber jobs til 3000 mennesker og deres årlige indkomst ligger på 200 millioner euro.

Hemmeligheden bag sådan en stor succes er deres markeder/fairs. De afholder hvert år 32 markeder, hvor sælgere og købere (B2B) mødes for at lave nye handler. Måden, hvorpå Groen Direct får noget ud af denne handel, er ved at lægge sted til både fysisk og online. De er med til at administrere og kontrollere at handlen sker på gode betingelser for alle parter.

Når en plante modtages hos Groen Direct, tages et billede af den, af en speciel maskine, der også måler højden. På den måde, vil der ikke opstå misforståelser og uenighed omkring en plantes kvalitet, hvis en køber reklamerer for en varer.



Hebe Center Holland

Hebe Center Holland har til formål at producere den bedste og smukkeste Hebe. Et frisk produkt af en konstant høj kvalitet, som opnås ved at arbejde med den nyeste teknologi. Et moderne drivhus, der bruger automatiseret logistik i leveringsprocessen. Styrken ved Hebe Center Holland ligger i den vellykkede introduktion af nye varianter. Eksklusive nyheder, der skiller sig ud fra mængden. Hebe Center Holland er en virksomhed, der konstant ændrer sig og fornyer sig. Hebe Center befinder sig i Boskoop - beliggende i provinsen Sydholland og berømt for sine planteskoler. 1950 begyndte Leo van Lint at dyrke planter, efter at han havde afsluttet sin værnepligt.

Virksomheden er en førende, progressiv planteskole. Som i mange virksomheder dyrkes der en bred vifte af planter. De vigtigste dyrkningsformer er acer, magnolia, klematis, cytiscus, cotinus, pyracantha, berberis, rhododendron og forskellige nåletræer. Alle planter dyrkes i frugtbar jord.

Lodder Bonsai – et familieejet gartneri

De startede tilbage i 1896 i Utrecht med produktion og salg af forskellige pottedplanter. Gennem årene er produktionen blevet flyttet til Vleuten og senere til Harmelen.





Eventyret med bonsai begyndte for mere end 60 år siden da Lodders daværende ejer begyndte at importere bonsaitræer fra Japan. Han var fascineret af bonsaikunsten og giftede sig med en

japansk kvinde. Hendes forbindelse til Japan har gjort det muligt at købe planter fra et ellers meget lukket land. Lodders passion og viden er blevet videreført gennem generationer, og hans børn og børnebørn er nu involveret i at drive virksomheden.

Topmoderne virksomhed

I dag er Lodder Bonsai en førende producent af bonsaitræer i Europa. I moderne drivhuse på 16.000 m² produceres i dag masser af træer importeret fra Japan, Korea, Kina og Indonesien.

Sortimentet af indendørs bonsai rummer arter som: Bougainvillea, Buxus, Carmona, Duranthera, Ficus, Ligustrum, Sageretia, Serissa, Syzygium, Zanthoxylum og Zelkova.

Blandt sortimentet af udendørs bonsai findes: Acer, Cotoneaster, Ginkgo, Ilex crenata, Juniperus chinensis, Pinus, Podocarpus macrophylla, Pseudolarix amabilis, Pyracantha, Metasequoia og Rhododendron.

Ud over det brede sortiment tilbyder Lodder Bonsai også have træer i str. fra 1.2 meter til 4 meter dyrket som multi-stam, kaskade, oprette, buer and kugler. Mest solgte sorter her er: Ilex crenata, Taxus cuspidata, Pinus parviflora, Rhododendron og Enkianthus perulatus.

Firmaet tilbyder også anlæg og passnig af haver.

Offentlig udstilling med salg

Lodder Bonsai viser deres kunst i en imponerende udstilling Hoka-En Studio, der er åben for offentligheden. Besøgende kan beundre de smukke bonsaitræer og finde inspiration til deres egne projekter. Stedet bruges også til workshops og kurser.

Planter kan købes på stedet, i webshoppen eller gennem Flora Holland. Firmaet tilbyder også et væld af bonsaiværktøjer, potter og tilbehør for at hjælpe kunder med at skabe og vedligeholde deres egne bonsai.

Unik viden

Det, der virkelig skiller Lodder Bonsai Holland ud, er deres ekspertise. Virksomheden har dedikerede og erfarne bonsaiavlere og træplejeksperter, der kan give kunder rådgivning om alt fra valg af træ til pleje og formgivning. De deler gerne deres viden og erfaring, hvilket har gjort virksomheden til en værdifuld ressource for bonsaielskere i hele verden.

SV.CO

SV.CO er et blomstergartneri, der producerer 6 forskellige plantearter, hvor størstedelen består af Kalanchoe, Chrysanthemum og Primula, samt adskillige sæsonplanter såsom julestjerner etc. Gartneriet sammen- ligner sig selv med et bageri da de producerer friske planter og blomster af god kvalitet til deres kunder og bruger desuden navne som var de taget ud fra et menukort i deres reklamation som fx "Pink Pudding" eller "Frosty flavours".

Virksomheden havde deres begyndelse i 1978 og blev grundlagt af Arie Strijbis og i 2006 slog han sig sammen med Sander Verbeeks, hvorefter deres to gartnerier blev kombineret under et navn; Strijbisverbeek Company. I 2011 besluttede de sig for at ændre navn til SV.CO, da de får mere opmærksomhed fra det internationale marked.

Da vi ankom, blev vi taget rigtig godt imod af Mike, der er chef indenfor markedsføring for SV.CO. Vi blev positivt overrasket over størrelsen af væksthuse samt deres produktion af planter. De har sans for at udnytte alle hjørner af deres drivhuse og deres fokus på et godt arbejdsmiljø er beundringsværdigt, som er noget vi ikke har kunnet undgå at lægge mærke til ved vores besøg på det hollandske gartneri.

SV.CO's vision og mission er at være en af de mest serviceorienterede producenter inden for friske og appetitvækkende blomster samt at have høj kundetilfredshed. De arbejder også indenfor en høj bægerdygtighed, og de har stort fokus på at genanvende. De udnytter bl.a. 100% af alt regnvand der falder på deres tage, tilsvarende et samlet vandforbrug fra 5095 3-personers husstande i gennemsnittet. Med planter fra SV.CO er du garanteret en formidabel kvalitet.

KP Holland

KP Holland blev grundlagt i 1965 af Kees Poot. Virksomheden er familieejet og har nu over 140 ansatte fordelt på 7 lokationer i Holland.

KP Holland opdrætter, formerer og producerer blomstrende planter. De har specialiseret sig i tre kulturer: Spathiphyllum, Kalanchoë og Curcuma. De sælger til eksportører, grossister, detailhandel og specialhandel i Europa.

KP Holland køber deres Kalanchoe stiklinger fra Xclusive Uganda. Xclusive sikrer, at folk kan gå i skole, der er klinik og børnepasning. Virksomheden har endda en ambulance til folk i området.



KP Hollands forædlingsprogram er fokuseret på at udvikle nye sorter, der er mere attraktive, holdbare og nemmere at dyrke.

Udover planter, leverer KP Holland også en række tjenester til sine kunder, herunder teknisk support, marketing assistance og logistik. KP Holland

arbejder sammen med sine kunder for at hjælpe dem med at få succes på markedet.

De bruger en række forskellige teknologier i sin avl, formering og produktion. Nogle af de nøgleteknologier, der bruges af KP Holland omfatter: Molekylær forædling, vævskultur, automatiserede drivhuse.

KP Holland investerer også i nye teknologier, såsom kunstig intelligens og robotteknologi, for yderligere at forbedre sin drift. For eksempel udvikler virksomheden AI-systemer til at hjælpe med at identificere nye plantesorter med ønskværdige egenskaber og for at optimere sine produktionsprocesser.

KP Hollands engagement i teknologi har hjulpet virksomheden til at blive en førende spiller på det europæiske marked for planter.

Waterdrinker.

Waterdrinker er i dag et af de største handelscentre og eksportører af grønne planter i Europa, men det hele startede i en lille by ved navn Zaandam i 1972. Hvor en mand ved navn Jaap Waterdrinker begyndte at handle med planter og blomster.

Til at begynde med købte han så mange planter, som han kunne have i sin husbåd, så han og hans familie bogstaveligt sov mellem planterne. Da husbåden ikke kunne rumme alle planterne, åbnede han sin blomsterbutik, og derfra har de bare voksede sig større og større indtil det vi kender dem som i dag.

Waterdrinker i dag

Delt op i tre afdelinger, indendørs blomster, indendørs grønne planter og udendørs planter, kan man finde alt indenfor planter, potter og tilbehør. 95 % af deres produkter får de direkte fra gartnerierne, mens kun 5% af produkterne i Waterdrinker bliver købt ved auktionshandel. Det er en handelsplads, hvor kvalitet og forholdet til både gartnerier og engrosforhandlere bliver sat i fokus. Deres priser er en anelse højere end man vil se andre steder, men prisen afspejler kvaliteten der er i top.

Kold College besøger Waterdrinker

Da vi var dernede og besøge dem, var de meget imødekommende og de havde virkelig gjort sig umage. De havde forberedt en fremlægge plus kaffe og kage. Efter fremlæggelsen fik vi en rundvisning i hele virksomheden og vi syntes de var gode til at fortælle og svare på alle vores spørgsmål. Selve stedet var utroligt organiseret og pænt, med flotte udstillinger hvor man kunne se deres store udvalg af planter.



Amsterdam

Vores sidste stop på turen før vi drog hjemad, var Amsterdam. Der blev vi sluppet fri og fik lov til at opleve gaderne med vores egne øjne og ikke mindst lugtesans. For på trods af de charmerende huse og gennemgående kanaler, er Amsterdam i sidste ende en travl storby, fyldt med utålmodige cyklister og mørke gyder med mindre behagelige lugte. Med det sagt, var det stadig en ubeskrivelig stor oplevelse at mærke storbyen energi, travlhed og mennesker.